

Les Crudettes appartiennent au Pôle Végétal du groupe LSDH ; Société familiale française de plus de 100 ans, spécialisée dans le développement et conditionnement de liquide (Lait, jus, boissons végétales,...) et de végétal frais prêt à l'emploi.

Depuis 1984, Les Crudettes proposent des salades, des crudités et herbes fraîches prêtes à manger, tous les jours de l'année, à tous les consommateurs en France.

Les sites Les Crudettes sont implantés au coeur des bassins de production végétale du Val de Loire (Châteauneuf sur Loire 45) et de la Provence (Cabannes 13).

Notre Passion : travailler en partenariat avec des marâchers experts de la terre, au plus proche de nos sites.

Nous transformons et distribuons au niveau national, sur les circuits de la grande distribution et de la restauration hors foyer, sous nos marques ou sous marque distributeur.

Notre Mission : Permettre à chacun de mieux se nourrir grâce à des fruits et légumes frais, disponibles partout, issus du travail de producteurs engagés.

Compte Clé National H/F

CDI

Rôle : Rattaché(e) au Directeur commercial, vous représentez notre entreprise auprès de votre portefeuille d'enseignes tels que Leclerc, Carrefour et tant d'autres clients. Vous établissez une relation de proximité avec les enseignes et êtes le garant du développement commercial sur la marque nationale et la MDD

Vos principales missions :

- Contribuer à la définition de la stratégie de développement selon la politique commerciale définie.
- Vous développez la présence de nos produits chez nos clients et en conquérir de nouveaux.
- Elaborer un plan d'action et de fidélisation de votre portefeuille en lien avec les services internes (Commerce, Marketing, R&D, Contrôle de gestion, Transport...).
- Assurer les négociations des volumes/prix des produits, les nouveaux référencements et leurs dynamiques promotionnelles.
- Analyser et mesurer la performance des actions menées.
- Vous managez de manière transverse une équipe composée de différents profils d'expertise afin d'atteindre l'objectif commun.

Périmètre : Poste basé à Châteauneuf sur Loire (45) et périmètre national.

Profil : Vous avez impérativement une expérience de 3-4 ans sur un poste en négociation nationale idéalement dans le secteur agroalimentaire.

Bon relationnel, rigueur et réactivité sont vos principaux atouts.

Conditions :

- Rémunération Fixe sur 13 mois + variable
- Forfait jours + RTT (une dizaine par an)
- Véhicule de fonction

